



„Sicher ist sicher“

Die Mützel Versicherungsmakler AG als Vertrauenspartner

Die Fitnessbranche unterliegt speziellen Schadensrisiken, weshalb jede Anlage ihren spezifischen Versicherungsschutz benötigt. Seit 1993 hat sich der Versicherungsmakler Mützel aus Schweinfurt auf den betrieblichen und privaten Versicherungsschutz für Inhaber von Fitness- und Freizeitanlagen in ganz Deutschland spezialisiert. Fast jedes dritte Studio ist bereits bei Mützel versichert und der Makler hat sich dank individuell optimierten All-Inclusive-Policen zum Marktführer entwickelt. Bodymedia befragte drei Clubbetreiber zum Thema Versicherungsschutz.

Mützel weiß, was Clubinhaber für ihre Absicherung brauchen

Als langjähriger Spezialist im Bereich Sport- & Freizeitanlagen kennt die von den Vorständen Gerald Mützel und Rudolf Freund geleitete Mützel Versicherungsmakler AG die Risiken, aber auch die Chancen in der Fitnessbranche.

„Wir teilen die große Begeisterung der Clubbetreiber, wenn sie z.B. neue Anlagen eröffnen oder bestehende modernisieren. Aber wir wissen auch, worauf es bei einer gegen alle Risiken gewappneten Rundum-Absicherung ankommt“, meint Vertriebsleiter Mario Böhnlein. „Die Qualität einer Versicherung wird meist erst im Schadensfall erkannt. So haben uns viele Beispiele aus der Analyse potenzieller Kunden gezeigt, dass bei der realistischen Ermittlung der jeweiligen Versicherungssumme oft eine Unterdeckung von 20 bis 30 % vorlag. Bei einer hohen Anzahl der versicherten Anlagen wurde die Versicherungssumme geschätzt – leider häufig falsch. In manchen Fällen ergab das erhebliche Differenzen von einigen zigtausend Euro technischer Unterversicherung.“

Ohne Unterdeckung – und dennoch günstiger versichert

In der All-Inclusive-Police von Mützel ist eine generelle Versicherungssumme

von 1,5 Mio. € enthalten – unabhängig vom tatsächlichen Wert. Die Neuwert-Entschädigung ist dabei inkludiert.

Als unabhängiger Makler ist das Unternehmen an keine Versicherung gebunden. Es kann aus einem Pool von über 100 Anbietern den individuellen Kundenbedürfnissen entsprechend die geeignetsten Versicherungsbausteine aus allen Sparten auswählen und zu einem ganzheitlichen Paket zusammenfassen. Die privaten Versicherungen des Studioinhabers, die betriebliche Altersvorsorge oder die Berufshaftpflicht der Trainerinnen und Trainer, können in dieses Paket mit einbezogen werden.

Jan Borrmann, Fitnessclub Butterfly, Lütetsburg/Ostfriesland:

„Aus Überzeugung würde ich nach heutigem Wissen den Versicherungsmakler Mützel uneingeschränkt empfehlen.“ Jan Borrmann ist Inhaber zweier Clubs in Ostfriesland und

zugleich Unternehmensberater bei Kerstan Consult, wodurch er eine Reihe weiterer Studiobetreiber betreut.

Sein erstes Studio, das etwa 1.000 qm große Butterfly in Lütetsburg, ist ein vom Angebotskonzept breit aufgestellter Premiumclub mit rund 1.000 Mitgliedern. Dazu gehören u.a. eine integrierte große Physiotherapie-Praxis, eine Beauty-Lounge und die Kooperation mit einem Reha-Sportverein.

Als Branchenkenner und Berater kannte er den Versicherungsmakler aus Schweinfurt schon länger. „Die Firma Mützel ist im Fitnessmarkt bekannt als seriöser Anbieter, der sich ernsthaft mit den Versicherungsbelangen seiner Kunden auseinandersetzt“, erklärt Jan Borrmann. „Als mich vor ca. zwei Jahren ein Außendienstmitarbeiter ansprach, ließ ich meine bisherigen Versicherungen – geschäftlich wie privat – prüfen und bewerten. Das erfolgte absolut fair und ehrlich. Was auch daran zu erkennen ist, dass einige bestehende Versicherungen als erhaltenswert eingestuft wurden.“

Vertrauen zum Versicherungsanbieter ist das A & O für Jan Borrmann. Ein weiterer Vorteil, den er schätzt: Für alle Versicherungsfragen ist ein Ansprechpartner zuständig, der sich um alles Wichtige kümmert und, aus den für Laien teils unübersichtlichen Angeboten, das jeweils Richtige auswählt. Auch in der Kombination von beruflich-geschäft-

lichen und den privaten Versicherungen. Jan Borrmann: „Dies ist Gold wert, da es zu weiteren Prämieinsparungen führt, zusätzlich zu den bereits vorhandenen Einsparmöglichkeiten durch die Zusammenfassung im All-Inclusive-Paket.“ In naher Zukunft ist geplant für die Mitarbeiter des Butterfly und des neuen Studios die Betriebliche Altersversorgung zu prüfen.

„Als wir vor einigen Monaten den exklusiven Express Fitness in Aurich als weiteres Studio eröffneten, haben wir das komplette Versicherungspaket mit Hilfe von Mützel problemlos auf diesen Club erweitert. Das ist aus meiner Sicht alles reibungslos abgelaufen“, erzählt Jan Borrmann. „Aus heutiger Sicht kann ich in puncto Betreuung, Leistungsspektrum und Schadensfallregulierung keine Schwachstelle erkennen und somit aus Überzeugung die Firma Mützel empfehlen.“

Rigo Thiel, Aktiv-Sportpark Moers und Duisburg:

„Sowohl die eklatante Prämien-Einsparung als auch die hohe Flexibilität überzeugte mich.“ Nicht nur der Aktiv-Sportpark in Moers, sondern auch der Club in Duisburg, ist über Mützel versichert. Das Studio in Moers wurde 1996 gegründet und verfügt heute über eine Fläche von 2.550 qm in Räumlichkeiten, die 2012 neu bezogen wurden. Beim Duisburger Club ist auf 1.000 qm Fläche „Fitness nur für die Frau“ angesagt. Zum Versicherungsmakler Mützel

Ein persönlicher Ansprechpartner steht für alle Fragen rund um die Versicherung zur Verfügung



Sie sind Jobsuchender?

- Einzigartige Suchfunktionen: Finden Sie die passende neue Stelle
- Komfortabel & repräsentativ: Erstellen Sie Ihr Profil in wenigen Klicks
- Maximale Reichweite: Erreichen Sie Arbeitgeber in einer frei wählbaren Reichweite



Sie sind Arbeitgeber?

- Einzigartige Suchfunktionen: Finden Sie die passenden Mitarbeiter
- Aussagekräftige Profile: Beschleunigen Sie Ihre Suche
- Komfortable Verwaltung: Ein Profil, beliebig viele Anzeigen

Jetzt inserieren:

Registrieren Sie sich kostenlos auf fitness-beruf.de und profitieren Sie von unserem Portal. Und das kostenlos und komfortabel, schnell und erfolgreich!



gelangte Rigo Thiel über die Empfehlung seines Unternehmensberaters Peter Bensberg – einem erfolgreichen Veteranen der Fitnessbranche in Hamburg, der den Fitnessclub Vitamed betreibt.

„Als wir 2003 den Duisburger Club übernommen hatten, stand noch eine Sonnenbank von Peter in den Räumlichkeiten. So kam unsere Geschäftsfreundschaft zustande. Seitdem machen wir vieles gemeinsam, da unsere gemischten Clubs ähnliche Strukturkonzepte aufweisen. Bei einem unserer Treffen kamen wir auf das Thema Versicherungen zu sprechen, wobei mir Peter aufgrund seiner guten Erfahrungen die Firma Mützel empfahl“, erläutert Rigo Thiel.

Inzwischen sind wir über diese mit dem All-Inclusive-Paket für beide Clubs versichert und werden von unserem Kundenberater Michael Mai gut betreut. Einschließlich der betrieblichen Altersvorsorge für unsere immerhin rund 120 Mitarbeiter. Als sozial verantwortlicher Arbeitgeber wird der Beitrag für diese Vorsorge durch uns bezuschusst.“

Auch im Schadensfall können sich die Versicherungsnehmer auf Mützel verlassen. Rigo Thiel: „Wir hatten bereits zweimal Sturmschäden. Bei der Abwicklung hat sich die hauseigene Schadensabteilung um alles gekümmert. Und das, obwohl wir für beide Clubs zusammen Prämieinsparungen von über 3.500 € verzeichnen konnten. Hinzu kommt die große Flexibilität, die das Unternehmen Mützel

2012 bei unserem sukzessiven Umzug in die 300 m entfernten neuen Räumlichkeiten an den Tag gelegt hat. Wir hatten in dieser Zeit übergangsweise zwei Betriebsstätten inklusive der Baustellen-Versicherung.“

Auch bei Events der Aktiv-Sportparks, die teilweise in gemieteten Sporthallen stattfinden, kümmert sich der Fitness-Makler zuverlässig um die dafür speziellen Versicherungsbelange.

Rüdiger Roth, Fitness Oase Wörth:

„Nach schmerzlicher Erfahrung im Schadensfall sind wir zu Mützel zurückgekehrt.“

Rüdiger Roth hatte bei seiner 1.200 qm großen Fitness Oase in Wörth, nahe dem Rheinufer, schon zweimal größere Wasserschäden durch Unwetter zu verzeichnen. Der Schwerpunkt des 900 Mitglieder umfassenden Clubs sind Best Ager. Nach dem Umzug 2003 in neue und größere Räumlichkeiten wurde das Studio aufgrund einer Kollegen-Empfehlung bei Mützel versichert.

Aufgrund eines Wechsels des für ihn zuständigen Außendienstmitarbeiters wählte Rüdiger Roth „leider Gottes“, wie er sagt, eine andere Versicherungsagentur. Hier musste er 2008, als der erste Wasserschadensfall auftrat, feststellen, dass dies ein schwerer Fehler war. Die Schadensabwicklung gestaltete sich als problematisch, da zudem in einigen Bereichen eine Unterdeckung vorlag. Grund genug mit allen Versicherungen – auch den privaten – zu Mützel zurück zu wechseln.

„Zu unserem Glück“, stellt Rüdiger Roth fest. „Denn als 2013 der zweite große Wasserschaden eintrat, war die Abdeckung gesichert. Und das, obwohl zur etwa gleichen Schadenssumme von ca. 40.000 € nachträglich ein Zusatzaufwand durch Drainagen und Pumpen hinzukam. Die komplette Abwicklung durch die Schadensabteilung lief problemlos ab, obwohl die jährlichen Prämien weit unterhalb des Vorversicherers liegen. Erst bei einem Schaden lässt sich letztendlich feststellen, wie gut der Versicherungspartner ist.“



Kundenstatements auf Video

Mützel, der bundesweit tätige Versicherungsmakler der Fitnessbranche, war auch

auf der diesjährigen FIBO und hat neben neuen Kontakten und Kooperationspartnern auch viele Geschäftspartner, liebe Kunden und mittlerweile Freunde getroffen. Ein kurzes Video zeigt glückliche Kunden und Eindrücke der FIBO.

Kontakt: www.muetzel.de

